

Argumentationstechniken

Plausibilitätsargumentation: Argument ist plausibel, eingängig, z.B. Verallgemeinerungen, Selbstverständlichkeiten. 'Jeder ist sich selbst der Nächste.' 'Jeder mit gesundem Menschenverstand'

Rationale Argumentation: Logik besticht. Argument wirkt glaubwürdig, z.B. mit Statistiken und logischen Beweisführungen. 'Wir ersticken im Abgas. jeder zweite Bürger hat ein Auto.'

Moralisch-Ethisch: Basiert auf anerkannten Verhaltensmodellen. Moralische Argumentation: Verweist auf Vorbilder. Ethische Argumentation: 'Human touch' (auf das Gute im Menschen beziehend). Erhöht Zuwendung. z.B. 'Will nicht jede Mutter das Beste für ihr Kind und ... '

Erweiterung: Inhalt der gegnerischen Argumente wird übertrieben. 'Wenn Sie in diesem Fall spenden, müssen Sie in ähnlichen Fällen auch Geld geben. Auf diese Weise verarmen Sie.'

Definitionstaktik: 'Definieren lassen' hilft verstehen, schafft Klarheit, klärt Sachverhalte. 'Was heißt für Sie Demokratie?'

Scheinlogik: Falsche Anwendung eines logischen Denkschemas. 'Pirmin Zurbriggen kann gut Ski fahren. Zurbriggen ist ein Walliser. Folglich können alle Walliser gut Ski fahren.'

Scheinkausalität: Übertriebene Anwendung eines logischen Denkschemas. Vegetarier Kongress: Einem Redner, der das Fleischessen befürwortete, wird zugerufen: 'Wir sind überzeugte Vegetarier, weil wir keine Mörder sein wollen.' Antwort des Redners: 'Mein Herr, ich esse nur das Fleisch des Kalbes, von dem Sie Ihre Schuhe und Mappe haben herstellen lassen.'

Zirkelschluss: Behauptung mit derselben Behauptung begründen. 'Walkman hören schadet dem Hörvermögen, denn jeder bekommt einen Ohrenschaden, der dauernd laut Walkman hört.'

Selektionstechnik: Die Selektion kommt einer leichten Manipulation gleich. Man klammert bei früheren Aussagen wichtige Meldungen aus. Beispielsweise wird eine Einzelaussage als Volksmeinung dargelegt. 'Frau Müller als Mutter von 4 Kindern befürwortet die Einführung von Tagesschulen. Daraus ersehen wir: Die Mütter wünschen heute die Tagesschulen.'

Vertagungsmethode: Antwort auf später verschieben (vergessen oder bewusst überhören). Traktandum als unausgereift auf eine nächste Sitzung verschieben (vertagen). 'Erlauben Sie, dass ich später auf diesen Punkt zurückkomme.'

Ja-Aber-Methode: Bedingte Zustimmung (ja) mit anschließendem Hinüberzuführen zu den Einwänden (aber). 'Es stimmt sicherlich, dass das Feuerwehrauto viel kostet. Bedenken wir jedoch '

Wiederholungstechnik: Behauptung oder Argument wird wiederholt. 'Dies muss mit aller Deutlichkeit unterstrichen werden ... !' - 'Es kann nicht genug hervorgehoben werden,...'